

## B2B Markenkonferenz, 11. Oktober 2016

|                | Moderation: Dr. Gesine   | Herzberger, leitende Red           | akteurin marconomy und P                | Prof. Dr. Karsten Kilian, Markenlexikon.com |  |  |
|----------------|--|------------------------------------|---|---|--|--|
| 8:30           | Eröffnung der Fachausstellung  |                                    |   |   |  |  |
| 9:00           | Begrüßung  |                                    |   |   |  |  |
| 0.45           | Stefan Rühling, Geschäftsführer Vogel Business Media   |                                    |   |   |  |  |
| 9:15           | Keynote: Change - warum der Wandel einer Marke schwierig aber notwendig ist  Prof. Dr. Dieter Georg Herbst, Honorarprofessor für Strategisches Kommunikationsmanagement, Universität der Künste Berlin     |                                    |   |   |  |  |
| 9:45           | Praxiscase: Wie der Wandel der Marke Vincotech in der Unternehmens-Organisation verankert wird   |                                    |   |   |  |  |
|                | Eckart Seitter, Managing Director SVP Global Sales & Marketing, Vincotech GmbH   |                                    |   |   |  |  |
| 10:15          | Spotlightsession: Kurzvorstellung aller Aussteller auf der Bühne   |                                    |   |   |  |  |
| 10:30          | Kaffeepause + Besuch der Ausstellung   |                                    |   |   |  |  |
|                | Plenum   |                                    |   |   |  |  |
| 11:15          | Praxiscase: Der Wandel der Marke LISEC: Vom eigentümergeführten Maschinenbauer zum managementgeführten und marken-   |                                    |   |   |  |  |
|                | zentrierten Unternehmen  |                                    |   |   |  |  |
| 11:45          | Filip Miermanns, Leiter Unternehmenskommunikation und Marketing, LISEC Austria GmbH  Podiumsdiskussion: Welche Anforderungen ergeben sich an die B2B-Markenführung im digitalen Zeitalter? Was B2B von B2C |                                    |   |   |  |  |
| 11.43          | lernen kann  |                                    |   |   |  |  |
|                | Moderation: Prof. Dr. Karsten Kilian, Markenlexikon.com  |                                    |   |   |  |  |
| 12:15          | Mittagspause   |                                    |   |   |  |  |
|                | Plenum   |                                    |   |   |  |  |
| 13:15          | The Significance of Brand in Demand Waterfall Measurement  |                                    |   |   |  |  |
|                | Julian Archer, Sirius Decisions  |                                    |   |   |  |  |
|                | In den Workshops 1-2 si  | nd keine Agenturvertrete           | r zugelassen                            |   |  |  |
| 13:45          | Max-Planck   | Röntgen                            | Siebold                                 |   |  |  |
|                | Workshop 1   | Workshop 2                         | Agenturworkshop                         |   |  |  |
|                | Markenführung in der<br>Content-Ära: So  | Change by Brand:<br>Wandel positiv | Zwischen Work-Life-<br>Balance und Ein- |   |  |  |
|                | entwickeln Sie die   | erleben!                           | kaufsdruck - Warum                      |   |  |  |
|                | richtigen Inhalte  | Alexander Biesalski,               | sind Agenturen als                      |   |  |  |
|                | Sebastian Callies,<br>Callies & Schewe   | biesalski & company                | Arbeitgeber nicht                       |   |  |  |
|                | Kommunikation GmbH   |                                    | mehr attraktiv?  <br>Thomas Meichle,    |   |  |  |
|                |  |                                    | litschko I meichle                      |   |  |  |
|                |  |                                    | CoEffizienz und                         |   |  |  |
|                |  |                                    | Thomas Tröger,<br>DekaBank              |   |  |  |
| 14:45          | Kaffeepause und Besuch der Ausstellung   |                                    |   |   |  |  |
| 15:30          | Praxiscase: Aufbau von Markenattraktivität am Beispiel von CERATIZIT  Martin Sprung, Head of Group Marketing, CERATIZIT S.A.   |                                    |   |   |  |  |
| 16:00          | Praxiscase: Komplexitätsreduktion in der Markenführung am Beispiel der Wirtgen Group   |                                    |   |   |  |  |
| 10.00          | Martin Heitz, Marketingleiter Wirtgen GmbH   |                                    |   |   |  |  |
| 16:30          | Veränderungen managen: Vom TV-Star zum Unternehmenssprecher – und was B2B-Firmen davon lernen können   |                                    |   |   |  |  |
| 17:00          | Pierre Geisensetter   Unternehmenssprecher McFIT  Zusammenfassung und Abschluss   Prof. Dr. Karsten Kilian, Markenlexikon.com  |                                    |   |   |  |  |
| anschl.        | Get Together   |                                    |   |   |  |  |
|                |  |                                    | Verleihung der GWA-Profi Awards         |   |  |  |
| 18:00          | Verleihung der GWA-Pro   | ofi Awards                         |   |   |  |  |
| 18:00<br>19:30 | Verleihung der GWA-Pro<br>After-Award Empfang m  |                                    |   |   |  |  |
|                | _  | nit Flying Buffet                  |   |   |  |  |