



Inge, Stefan und Hans Keller.  
Im Bild fehlt Tochter Marcella



Schlüsselsuche äde: aus Loco werden praktische Schlüsselaufkleber mit den relevanten Daten ausgegeben.



Auf dem Begrüßungsterminal läuft sympathische Eigenwerbung, wenn gerade kein angemeldeter Kunde erwartet wird

Fiat, Alfa Autohaus Pömmel, Cham

# Schnittstellen-FIT mit Loco

Alle wissen Alles. Das spart Zeit und Geld!

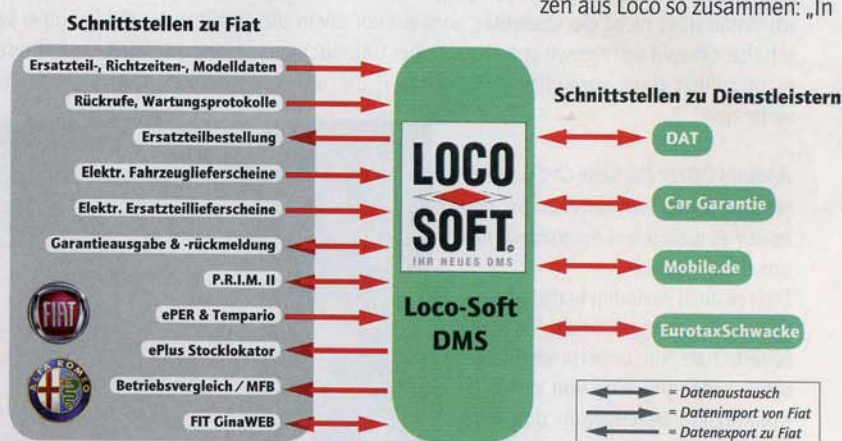
„Loco-Soft ist so stimmig, dass beim Anwender Stimmung aufkommt“, fasst Geschäftsführer Hans Keller seine mittlerweile zwanzigjährige Erfahrung mit dem Dealer Management System zusammen. Sohn Stefan, der früher in die GW-Börsen jedes Bild einzeln hochladen musste: „Bei uns wird der Gebrauchtwagen einmal ordentlich in Loco eingepflegt.“ Inklusiv Datencheck dauert der automatische Upload nur zehn Minuten.

„Bares Geld spare ihm die Auswertung „zu erwartende Boni“, berichtet Stefan Keller, „ohne die wären wir im Abwrack-Hype abgeseoffen.“ Wenn ein Fahrzeug ausgeliefert wird, werden die zu erwarteten Prämien sofort gebucht. Damit stimmen die BWA-Zahlen immer.

„Loco hat nicht nur die FIT-Schnittstelle. Die sind auch fit und extrem schnell, was das Umsetzen sämtlicher Fiat

Schnittstellen betrifft. Und das bringt uns mehr Zeit“, schwärmt Hans Keller. Fahrzeuge werden im Block in GINA gemeldet und umgekehrt. Dadurch stimmen Sincom-Codes (Bestellschlüssel). Ist der Kaufvertrag erstellt, steuert der Zulassungsplaner den Folgeprozess. Spezielle Infos z.B. ob der Kunde TK abgeschlossen oder eine Anschlussgarantie hat, werden unter terminbezogener Fahrzeug-Zusatzinfo vermerkt und wird so auf den Werkstatt-Auftrag gedruckt. Wurde ein Fahrzeug-Angebot abgegeben, sieht das jeder Verkäufer. Über den Button „externe Kalkulation“ wird das Kundenfahrzeug über Schwacke oder DAT sofort bewertet.

Die Gewährleistungsabwicklung läuft mit Fiat ebenfalls online, so dass das Geld schneller wieder im Haus ist. Über Schnittstelle werden die Rückruf-Aktionen eingespielt.



Die funktionieren den Loco-Soft-Schnittstellen sparen sonst teuer bezahlte Arbeitszeit.

Tochter Marcella benötigt für die Buchhaltung im Schnitt einen Tag pro Woche. Die Bilanz-Daten übergibt sie dem Steuerberater direkt in Datev, was wiederum die Kosten senkt. Beide Junioren schätzen

der Fiat-BWA sehe ich, dass wir seit Jahren mit ganz niedrigen Personalkosten fahren. Der Invest in Loco hat sich für mich mehr als gelohnt, denn ich miete die Lizenzen so, wie das Unternehmen wächst. Und die sind im Vergleich zu anderen Anbietern extrem preiswert.“

## Betriebskennzahlen

**Autohaus Pömmel GmbH & Co.KG**, von-Reinhardtstötner-Str. 1, 93413 Cham, www.poemmerl.de

**Ziele 2010:** 150 NW Fiat, 40 NW Alfa, 80 GW

11 Mitarbeiter davon 1 Geschäftsleitung, 2 zert. Verkäufer, 1 Teile & Zubehör, 1 Betriebsbüro, 4 Mechatroniker, 1 Karosserie, 1 Buchhalterin (halbtags)

**IT-Konfiguration:** 10 PC Arbeitsplätze vernetzt über Server, 4 Multifunktions-Drucker; 6 Arbeitsplatz-Drucker, 9 Loco-Soft Server Login, mit TK-Integration

**DMS seit 1990:** Loco-Soft Vertriebs GmbH, Schlosserstr. 33, 51789 Lindlar, Tel. 02266 8059-0; Fax 02266 8059-222; vertrieb@loco-soft.de; www.loco-soft.de