

Das Prämien-Programm Advantage+ im Überblick

Oppreg+	honoriert Projekte mit Bestands- und Neukunden Neuerungen: Projekt-Größe mindestens 10.000 US-Dollar 10 % Bonus für Enterprise-Partner (Upfront) 12 % Bonus für Premier-Partner (Upfront)
Newaccount+	Neu: wurde zum 26. Juli 2010 in Oppreg+ integriert
Influence+	stellt sicher, dass der Partner, der das Projekt nachweislich angestoßen und registriert hat, auch dann die Vorteile von Advantage+ erhält, wenn er den Auftrag nicht abschließt, weil sich der Endkunde für einen anderen Bezugsweg entscheidet, oder der Partner grundsätzlich kein Lizenzgeschäft macht. (6 % Backend-Bonus)
Solutions Reward Program (SRP)	SRP ersetzt das bisherige Newsolution-Programm und gewährt einen Sonder-Bonus von 10 % auf alle Umsätze in den Zusatz-Kompetenz-Bereichen: - Desktop-Virtualisierung (VMware View und Thinapp) - Business Continuity (VMware Site Recovery Manager) Neu: Der Bonus wird unabhängig vom Auftragsvolumen vergeben und quartalsweise als Backend-Rebate ausbezahlt. Wer das Projekt vorher registriert hat, kann sich zusätzlich die Oppreg-Boni sichern.
Safeguard+	Safeguard+ bietet die Möglichkeit für Professional und Registrierte Partner, Projekte im Rahmen von Oppreg+ zu registrieren. Generell können alle Partner auch OEM-Projekte hier registrieren. Safeguard+ stellt allerdings keinen zusätzlichen finanziellen Bonus zur Verfügung. Neu: Projekt-Größe mindestens 10.000 US-Dollar.